



## ЧТО ТАКОЕ IACCM?

IACCM (International Association for Contract & Commercial Management) - это международное сообщество профессионалов контрактного управления, разработавшее признанную во всем мире систему профессиональной сертификации и компетенций.

IACCM обеспечивает повышение квалификации специалистов в условиях постоянно изменяющейся мировой экономической ситуации.

IACCM насчитывает более 55,000 профессионалов в области контрактного управления из более чем 160 стран.

**КАКОЙ КУРС IACCM МЫ ПРЕДЛАГАЕМ?** Мы предлагаем курс с присвоением квалификации: IACCM Contract and Commercial Management Associate (CCMA) - Контрактный управляющий / Коммерческий Контрактный менеджер / Управление коммерческими закупками и продажами.

Курс **аккредитован** the British CDP Standards Office и IACCM.

**Формат обучения:** дистанционные групповые занятия.



По результатам успешного окончания курса слушателю **присваивается квалификация** Contract and Commercial Management Associate IACCM.

Курс идеально подходит **специалистам**, чья деятельность связана с управлением контрактами, операционной и коммерческой деятельностью (коммерческими закупками, производством, продажей, развитием бизнеса), взаимоотношениями с партнерами в коммерческих и государственных структурах.



**Продолжительность:** 2 дня с 09:30 до 15:30 (Мск)

**Формат:** «живые» дистанционные занятия с экспертом

### Программа включает:

- ✓ **«ЖИВЫЕ»** вебинары
- ✓ **дискуссионные** сессии
- ✓ сессии **дистанционной оценки**
- ✓ **индивидуальный** подход
- ✓ Все необходимые **материалы**
- ✓ Присвоение квалификации **IACCM Associate**
- ✓ **Членство** IACCM
- ✓ **CPD** Standards accreditation

### Стоимость:

- ✓ Стоимость **программы:** (1) 560\$ / учащийся в группе или (2) 980\$ / учащийся при индивидуальном обучении
- ✓ Стоимость **членства** IACCM: 350\$ / учащийся

### Для кого это курс:

- ✓ в сфере коммерческого управления (commercial managers),
- ✓ операционного управления (operations),
- ✓ по продажам и развитию бизнеса (business development),
- ✓ в сфере управления проектов (project manager),
- ✓ по работе с клиентами и ключевыми клиентами (key account),
- ✓ финансовые менеджеры и управляющие (financial and account),
- ✓ категорийные менеджеры (category manager),
- ✓ менеджеры по закупкам и управлению цепочкой поставок (procurement, purchasing, supply chain manager)
- ✓ технические специалисты и инженеры (technical),

**Ближайшие даты** проведения:

05-06 октября 2020

**Цель:** Курс обеспечивает получение навыков и знаний в области **контрактного и коммерческого управления** на операционном и стратегическом уровнях, что позволит эффективно взаимодействовать в межфункциональном поле с ключевыми заинтересованными сторонами.

А также поможет:

- ✓ сформулировать ясные **цели и задачи** взаимодействия;
- ✓ обеспечить своевременное **вовлечение** всех заинтересованных сторон;
- ✓ **избежать** затянутых и неэффективных переговоров;
- ✓ избежать переговоров, нацеленных только на перекладывание рисков;
- ✓ обеспечить лаконичность и **ясность контрактных условий**;
- ✓ обеспечить **эффективную реализацию** контрактных условий;
- ✓ поддержать корректное использование контракта;
- ✓ избежать неэффективного **управления контрактом** на всех стадиях взаимодействия;
- ✓ **избежать претензий** и разногласий.



## Компетенции программы:

Разработка и реализация **контрактных стратегий**: описание работ и материалов, выбор поставщика, управление сотрудничеством;

**Осуществление** эффективного и инновационного **контрактного управления на всех стадиях жизненного цикла контракта**: от описания потребностей через выбор поставщика к сотрудничеству, включая ITT, RFP, переговоры;

Владение **юридическими аспектами** контрактного управления с учетом международных стандартов и толкований;

**Ведение переговоров** с ключевыми заинтересованными сторонами и клиентами;

**Владение профессиональными стандартами** контрактного управления, роли и обязанности контрактных и коммерческих менеджеров;

Структура курса соответствует процессу контрактного и коммерческого управления **по стандартам IACCM**, а именно:



## Коротко об образовательном центре DPSS LTD:

Более 25 лет DPSS ([www.dpss.co.uk](http://www.dpss.co.uk); [www.dpss-russia.ru](http://www.dpss-russia.ru)) успешно проводит обучение закупкам, управлению цепочками поставок и контрактному менеджменту. Наши программы признаны Международным Институтом Закупок (CIPS) и Международным сообществом профессионалов контрактного управления (IACCM) одним из лучших. Успешный опыт реализации крупных проектов и индивидуальных решений в сфере обучения закупкам позволяет нам уверенно расширять географию работы: Великобритания, Южная и Северная Америки, Европа, Африка, Дальний Восток и Россия.

## Преподаватель курса:



д.э.н. Рэй Картер (Dr Ray Carter) – генеральный директор DPSS LTD, возглавляющий команду из более чем 20 квалифицированных и сертифицированных преподавателей, имеющих богатый практический опыт и обширные академические знания. д.э.н. Рэй Картер является создателем модели оценки поставщиков (10 C model), признанной международным профессиональным сообществом и широко используемой в закупках. Его публикации рекомендованы к изучению в рамках квалификаций CIPS и IACCM, издаются Cambridge Academic Publishing, Supply Management, Centre for Advanced Procurement's Praxis. [linkedin.com/in/raycarterdpss](https://www.linkedin.com/in/raycarterdpss)